

Christoph Michels,
Im Rinkenfeld 14, 54413 Rascheid, michels-ch@t-online.de, 0160 90350579

Valensina GmbH
Personal Services
Ruckes 90
41238 Mönchengladbach

Rascheid, 09.07.2021

Bewerbung als Key Account Manager – Handelsmarke

Sehr geehrte Damen und Herren,

nur wer selbst von der Produktpalette seines Arbeitgebers absolut überzeugt ist, kann auch Key Accounts mit dieser Begeisterung anstecken. Als erfahrener Vertriebler mit Spezialisierung auf Produkte im FMCG-Bereich bin ich daher bestens geeignet, um Ihre Verkaufserfolge sicherzustellen. Neben Ihrem vielseitigen Produktportfolio und den starken Marken brenne ich für eine neue Herausforderung und Verantwortung.

In den knapp 9 Jahren meiner Tätigkeit als Key Account Manager bei der Hochwald Foods GmbH betreute ich diverse Kunden aus dem Bereich Hard- und Soft-Discount in der Produktgruppe Molkereiprodukte Privat Label als auch im Markensegment. Daher ist es für mich nicht neu, qualitativ hochwertige Produkte an eine anspruchsvolle Klientel zu verkaufen, die zu Recht eine individuelle Betreuung erwartet.

Mit meinen Kenntnissen aus diversen Projektbeteiligungen, dem Aufbau einer Neuorganisation zur vertrieblichen Absatzplanung und nicht zuletzt auch durch die Erfahrung aus dem Aufbau und der Steuerung einer Feldmannschaft und der Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung sehe ich mich daher bestens gerüstet, das Unternehmen Valensina als Key Account Manager Handelsmarke zu unterstützen.

In Kombination mit meiner Verhandlungs- und Überzeugungsstärke, der Leidenschaft, mich für neue Aufgaben einzusetzen sowie meiner unternehmerischen und strategischen Denkweise, erzielte ich messbare Erfolge. Ich habe unter anderem die sehr erfolgreiche Produktkategorie Joghurt nach griechischer Art als Private Label Produkt im Discountbereich eingeführt und somit für das Unternehmen Hochwald Foods GmbH eine solide Ertragsbasis im anspruchsvollen Umfeld der Molkereibranche generiert.

Von Vorteil war dabei sicherlich das Know-how, das ich mir in der langjährigen und vielfältigen Tätigkeit im FMCG-Bereich angeeignet habe, aber auch die Erfahrungen aus der Kundenbetreuung im gesamten DACH-Raum und im weiteren europäischen Ausland sind mir hierbei hilfreich gewesen.

Hoch motiviert stehe ich Ihnen unter Berücksichtigung meiner 3-monatigen Kündigungsfrist zur Verfügung. Sehr gerne würde ich eine neue Tätigkeit als Key Account Manager teilweise auch aus dem Homeoffice ausüben. Ich bedanke mich für die vertrauliche Sichtung meiner Bewerbungsunterlagen und freue mich sehr auf Ihre Einladung.

Mit freundlichen Grüßen

